

求人票

レオン・バンク・テクノロジーズ合同会社
求人ID: 101516

企業情報

企業名	匠Lauren株式会社	業種	インターネット関連・ゲーム,広告
本社所在地	〒150-0036 東京都渋谷区南平台町3-8 渋谷TSKビル 4階		
URL	https://takumi-lauren.co.jp/		
設立年月	2019年10月	代表者氏名	金井匠
資本金	800万円	売上高	非公開
従業員数	11~50名		
株式公開	非上場		
事業内容	<p>サマリー Webサイトの企画、制作 Webソリューション、マーケティング インターネット広告事業 各種システム開発 総合広告代理事業 新規事業の企画・開発 主力製品・サービス 「IT業界に新たなソリューションを」 設立2年で急成長！ 売上は前年比200%増、取引実績は1000件を突破。 全国47都道府県に顧客を有するまでに発展を遂げています！ その裏には、商材開発や営業力もさることながら、 時代を先どった戦略があります。 多くの企業が模索し現実ではなかなか成功例の少ない「オンライン商談」。 2021年4月からほぼオンライン商談にかじを切り、 独自ノウハウを蓄積させ、すでに取引社数は月間5倍以上に膨れ上がっています。 顧客に動画やSNS、予約システムなどのソリューションを提供しながら、 自社内でも大いなるソリューションや独自ノウハウを蓄積しています。</p>		

求人情報

ポジション	【大阪支社立ち上げメンバー募集】【経験・学歴一切不問！】SNS動画マーケティングの提案営業◎設立3年目で売上前年比200%！◎目標達成インセンティブ上限なし！◎ベンチャーマインド大歓迎！		
配属部署	営業部		
配属部署詳細	東京本社、大阪支社合わせて現在は営業36名、カスタマーサポート7名体制。 平均年齢26歳と若手を中心の活気のある組織です！ 9月より立ち上げた大阪支社は、現在営業6名、カスタマーサポート1名の7名体制ですが、組織拡大のための立ち上げメンバーとしての配属になります！ また、成長期にあるベンチャーですが 営業200名の中で最年少部長まで登りつめた代表をはじめ、 上場企業を創業した取締役など強固な組織体制です。		
雇用形態	● 正社員	試用期間	有り(2ヶ月) 期間中は月給24万円(固定残業代45時間分6万5000円含む) ※月45時間を超える時間外労働分は、追加で支給。
募集背景	【毎月2名〜】 9月より立ち上げた大阪支社の組織拡大における、立ち上げメンバーの営業人員の増員になります。 早期でのキャリアアップが可能のため、入社可能時期は早ければ早いほど良いです。		
採用人数	11名以上		

<p>仕事内容</p>	<p>◎SNSや動画を活用したプロモーションの支援で、集客を通して企業の発展を支援しています！ ☆まずは営業として新規開拓の全てに携わることで、自分1人で売り上げを作れる力を身に付けていきます！ プレーヤーとしてだけでなく、成果があがれば、入社から最短3ヶ月での昇格、半年でマネージャーになるチャンスも。立ち上げたばかりの大阪支社は、よりチャンスが多い環境です！ 【営業手法：オンライン商談】 当社では2021年4月から急速に進むオンライン需要をいち早くキャッチし全国に向けてオンライン商談のノウハウを蓄積してきました。 対面の商談とノウハウが異なる「オンライン商談」なので、オンライン商談もできる営業として需要も高まること間違いありません。 【販売している商品】 ■SNS動画マーケティング SNSや動画を活用して、集客などのプロモーションを行っていきます。 幅広い業界の知識や成長企業のノウハウを学ぶことも可能です。 【具体的な業務】 ・テレアポ ・商談 ・ロープレ (マネージャーになると) ・チームの数字管理 ・部下のマネジメント ・予算管理等 ☆役職に合わせて、業務のステージもあがっていくので常に新しいことへチャレンジできる環境です！ 【入社後は...】 入社後は、電話の掛け方から名刺交換の仕方、オンライン商談のやり方など丁寧に研修をしています。 支店長をはじめマネージャー陣が積極的に成長を支援します。 ・安心の当社独自の営業ノウハウ！ 当社独自の徹底したトークスクリプトがあるため、スクリプトを基にロープレを実施します。毎回フィードバックをもらうことで、自信をもって受け答えができるようになると受注への道はもうすぐ。 ※社員の初受注までの平均期間は1ヶ月前後です。</p>		
<p>必須要件</p>	<p>★人物・意欲重視の採用なので、学歴や経験は一切不問★ 第二新卒、社会人デビュー、ブランクのある方の採用実績あり！大歓迎です！</p>		
<p>歓迎/尚可</p>	<p>◎ベンチャーで営業を極めたい方 ◎年功序列ではなく、実力主義の会社でガツガツ働きたい方 ◎立ち上げメンバーとして、会社を大きくしていく過程を経験したい方 ◎何かを成し遂げたいという野心をお持ちの方 ◎新たなサービスを生み出したい方 ◎将来は自分で事業を起こして独立したい方</p>		
<p>入社時想定年収</p>	<p>350万円～800万円</p>	<p>就業時間</p>	<p>09:30～18:30</p>
<p>賃金制度</p>	<p>完全月給制</p>	<p>休憩時間</p>	<p>60分</p>
<p>時間外労働</p>	<p>有り 月平均 26時間程度</p>		
<p>裁量労働制 固定残業代制</p>	<p>固定残業代制 基本給：192,000円～390,000円 固定残業代：68,000円～110,000円 固定残業時間：45時間 固定残業時間を超える時間外労働分についての賃金の追加支給：有り</p>		
<p>待遇条件・昇給賞与</p>	<p>月給26万円～50万円＋インセンティブ ※上記金額には45時間分（6万8000円～11万円）の固定残業代が含まれています。超過分は追加支給します。 ※役職者としてチーム運営を担うようになれば、その分給ともアップします。 ※上記超過分は別途支給します。 ◇インセンティブ上限なし◇ 達成者には給与とは別に月10万円～のインセンティブを支給しています！ さらには達成率に応じて上限なしで支給！ 過去には1ヶ月で30万円のインセンティブを支給した社員も！ オンライン商談の導入により達成しやすい環境になっています！ ■インセンティブあり（目標達成で10～30万円支給） ■時間外手当（固定残業代超過分） ■交通費支給 ■給与改定月1回（ポジションUPと同時に随時昇給します！） <社員の年収例> 年収456万円（月給目安：26～30万円）／主任・入社3ヶ月目 年収543万円（月給目安：34～45万円）／課長代理入社9ヶ月 年収648万円（月給目安：38～50万円）／課長・入社1年目 年収862万円(月給目安：40～55万円)／次長・入社3年目 年収1049万円(月給目安：55～100万円)／部長</p>		
<p>福利厚生</p>	<p>■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■健康診断 ■社内イベント多数(社員旅行、歓迎会、忘年会等) ■ウォーターサーバー設置 ■住宅手当(オフィスより半径5キロ圏内居住で月2万円支給)</p>		

選考プロセス	書類選考 一次面接(マネージャー) 最終面接(社長) 内定 ※応募から内定まで1~2週間程度を見込んでいます。また、1カ月以内のご入社も可能です。
勤務地住所	◇大阪支社 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5丁目8-3 新大阪サンアールビル北館904 [最寄り駅]西中島南方駅 徒歩5分 ※転勤はありません。
転勤の有無	無し
休日休暇	年間休日120日 休日・休暇 ■完全週休二日制 土日祝 ■祝日休み ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇
<ul style="list-style-type: none"> ● 本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。 ● 本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させていただいております。 	